

■ Parcours Acheteur segment

Découvrez le métier passionnant de l'Acheteur Segment et préparez-vous à devenir un expert des achats dans un domaine spécifique au sein d'une entreprise. Notre programme de formation professionnelle en Acheteur Segment vous ouvrira les portes d'une carrière stimulante et valorisante.

À l'issue de la formation, vous serez le spécialiste des achats dans une catégorie précise de produits ou de services. Votre rôle consistera à développer une expertise approfondie dans ce domaine, à connaître les tendances du marché, les fournisseurs clés et les produits innovants. Vous serez responsable d'optimiser les achats dans votre segment en mettant en place des stratégies d'approvisionnement efficaces et en négociant les meilleures conditions avec les fournisseurs.



Notre programme de formation mettra l'accent sur le développement de compétences spécifiques à l'Acheteur Segment. Vous apprendrez à mener des analyses approfondies du marché, à identifier les opportunités d'amélioration des coûts, à gérer les contrats et à évaluer les performances des fournisseurs.

Vous développerez également des compétences en négociation et en gestion des relations fournisseurs pour obtenir les meilleurs résultats.

Grâce à notre approche pédagogique axée sur la pratique et les jeux, vous travaillerez sur des cas concrets et des projets réels dans votre segment spécifique. Vous serez encadré par des professionnels expérimentés qui partageront leur expertise et leurs meilleures pratiques avec vous.

9 jours + 1 e-module

**Nos modules Parcours
Acheteur Segment**

**Marketing Achat
et Sourcing**

2 jours

Stratégie Achat

3 jours

**Négociation Achat
Niveau 1 & 2**

4 jours + 1 e-module

TARIF

5 900 € HT

au lieu de 7 100 € HT*